

We are hiring!



Manager Institutional Client Services (w/m/d)

Frankfurt am Main oder Luxemburg | Vollzeit | Hybrid

In Ihnen steckt so viel Potenzial

Wir suchen Talente, wie Sie. Mit Erfahrung, Power und Sinn für Zusammenhalt. Menschen, die gemeinsam mit uns MorgenFund weiter aufbauen. Bei uns finden Sie keine starren Strukturen und Abläufe - bei uns finden Sie Gestaltungsmöglichkeiten, Offenheit für neue Denkweisen und ein wertschätzendes Miteinander.

MorgenFund - Die Drehscheibe für Investment-Lösungen

Als Wertpapierinstitut mit Hauptsitz in Deutschland und Zweigniederlassung in Luxemburg vereinen wir fachliche Expertise und persönliche Nähe mit intelligenter Technologie. Wir sind ein Team aus unterschiedlichsten Kolleginnen und Kollegen. Mit dem Wunsch, bei MorgenFund das Investieren in Fonds wirklich weiterzudenken. Für alle zugänglicher zu machen. Daran arbeiten wir gemeinsam – Tag für Tag! Wir fragen Sie nicht, wo Sie in 5 Jahren stehen möchten, sondern was wir gemeinsam erreichen können.

Was Sie bei uns machen können

- Zu Ihren Hauptaufgaben zählen die Aufnahme und Bearbeitung von Interessenanfragen (insb. Von Geeigneten Gegenparteien) mit Bezug zum Fonds-/ Wertpapiergeschäft
- Das Anforderungsmanagement/ die Anforderungskoordination mit internen Fachbereichen und die Angebotserstellung für institutionelle Partner liegen Ihnen
- Im Sinne einer 3rd Level Funktion (Eskalationsvorgänge) beantworten Sie Anfragen bestehender institutioneller Partner in Zusammenarbeit mit den Fachbereichen
- Sie schätzen beständige Kundenbeziehungen und bringen diese im Einklang mit dem bestehenden Leistungsspektrum weiter voran
- Mit Ihrer fachlichen Expertise gelingt es Ihnen sich erfolgreich bei der Weiterentwicklung der Produktlinien und des MorgenFund Leistungsspektrums einzubringen

- Das Konzipieren und Durchführen von Schulungsmaßnahmen zu vertrieblichen Themen bei institutionellen Partnern (z.B. online Portale, Schnittstellen) macht Ihnen Spaß
- Es ist für Sie selbstverständlich den Key Account Manager bei Betreuungsmaßnahmen (Jahresgespräche, Konditionen- u./o. Vertragsverhandlungen) zu unterstützen sowie mit dem Produktmanagement und bereichsübergreifenden Fachabteilungen zusammenzuarbeiten
- Sie sind aktiv eingebunden bei der Teilnahme an Pitches/Ausschreibungen in Bezug auf Depot-/Produktlösungen für institutionelle Partner sowie in Anbindungs- und Migrationsprojekten

Zeigen Sie uns, was Sie können

Wir bauen auf Menschen, die ihre Expertise einbringen und durch Kollegialität und Neugier das gemeinsame Ganze voranbringen.

- ☑ Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann/-frau, Versicherungskaufmann/-frau o.ä.
- ☑ Sie haben bereits in der Vergangenheit Erfahrungen mit der Betreuung von B2B-Partnern oder Intermediären im Bereich Finanzdienstleistungen oder (Fonds-)Plattformgeschäft gesammelt
- ☑ Falls Sie internationale institutionelle Kunden im Fondsgeschäft betreut haben, wäre das ein Vorteil für Sie
- ☑ Sie überzeugen durch eine starke Gesprächsführungskompetenz und gute Präsentationsfähigkeiten, insbesondere in Verhandlungen
- ☑ Sie punkten mit sehr gutem Deutsch sowie gutem Englisch, sowohl mündlich als auch schriftlich
- ☑ Ihre MS Office Kenntnisse können sich sehen lassen, vor allem in Excel und PowerPoint

Stellen Sie sich vor, Sie wären schon bei uns

Wenn sich investieren mit MorgenFund anders anfühlen soll, dann sollte sich auch arbeiten bei MorgenFund anders anfühlen: durch Sie!

Wir honorieren Ihren Einsatz bei uns mit einem attraktiven Gehalt, betrieblicher Altersvorsorge, RMV-Premium-JobTicket (FRA), flexiblen Arbeitszeiten, verschiedenen Arbeitsmodellen (onsite oder hybrid), Equipment für ihr Home-Office und vielen weiteren Benefits!

Wir setzen uns für Chancengleichheit, Vielfalt und Integration am Arbeitsplatz ein. Für uns zählt, dass Sie sich bei uns wohl fühlen!

**Wir wollen Sie kennenlernen.
Sind Sie bereit?**



jobs@morgenfund.com

Schauen Sie gerne auf unserem LinkedIn Profil vorbei:

